

Warmfie

Appel à projets de 2024

novapec

Afin de mieux comprendre les activités de l'Apec et les besoins auxquels vous répondez, Ruth-Ellen ALCENDOR, la fondatrice et présidente de la société Warmfie, a pris le temps de discuter avec une des représentantes de l'Apec au Salon SME à Paris le 23 septembre 2024.

Nous avons donc compris que vous accompagnez les trois profils principaux qui suivent.

- Les jeunes diplômés (bac +3 et au-delà)
- Les cadres à la recherche d'un emploi (chômeurs)
- Les cadres à la recherche de nouvelles opportunités

Nous sommes ravis d'avoir reçu les éclaircissements de votre représentante, qui nous a permis de confirmer que nous sommes en phase avec la mission de l'Apec, car nous souhaitons aussi aider les cadres que vous accompagnez, en leur proposant un soutien complémentaire.

• **Présentation de Warmfie**

Fondée à Paris en janvier 2024, la société Warmfie vise à aider les gens et les organismes à avancer sur leurs projets. L'activité principale de Warmfie repose sur la création, la gestion et le développement d'un réseau social. Son projet de plateforme a vocation à tisser des liens uniques et conviviaux entre les particuliers et les professionnels qui forment sa communauté.

• **Objectifs Novapec de Warmfie**

Dans le cadre de notre participation à l'appel à projets de Novapec, notre mission consistera à créer un impact social parmi les cadres de l'écosystème parisien, à travers notre réseau social, en lien avec le thème « solidarité et inclusion » de l'appel à projets de 2024. Tout d'abord, nous inviterons les cadres – accompagnés par l'Apec ou ayant pris connaissance de Warmfie par d'autres moyens – à s'inscrire sur la plateforme. Une fois inscrits, nous les mettrons en relation avec les autres membres de la communauté de Warmfie, y compris d'autres cadres accompagnés par l'Apec, des cadres potentiellement intéressés par l'Apec, mais aussi des entreprises ou d'autres organismes – publics ou privés – cherchant des cadres, le but étant de leur permettre de discuter les uns avec les autres à propos de leurs projets. Il y aura donc à la fois des cadres cherchant de l'aide (ex : pour trouver une formation ou un emploi), puis des organismes offrant de l'aide (ex : des possibilités de formation ou d'emploi), voire d'autres cadres proposant également leur soutien en termes de conseil et d'encouragement, car tout membre peut à la fois demander et proposer de l'aide, Warmfie étant réservée à l'entraide.

• **Bénéficiaires Novapec de Warmfie**

Pour cette phase de pilotage, nous souhaitons nous concentrer sur trois catégories de cadres : les jeunes diplômés (à partir de bac +3), les cadres seniors et les cadres demandeurs d'emploi de longue durée (DELD). Nous sommes convaincus que ces trois catégories ont le potentiel de s'entraider de manière naturelle. Grâce à l'aspect intergénérationnel, les cadres plus âgés pourraient servir de mentors aux plus jeunes. À l'inverse, les plus jeunes pourraient tenir les plus âgés au courant des nouveautés du marché du travail. Autre exemple, les cadres DELD pourraient découvrir de nouveaux secteurs et types d'emplois grâce aux jeunes diplômés. Dans une plus large mesure, les cadres ne correspondant pas à ces trois catégories seraient bien évidemment les bienvenus, s'ils prennent connaissance de Warmfie et veulent s'inscrire.

Nous espérons que les échanges entre ces trois catégories de cadres réussiront à leur insuffler de l'inspiration et apporter de la motivation, pour les amener à concrétiser leurs projets définis avec l'Apec. Par ailleurs, nous serions ravis de mettre en avant l'accompagnement de l'Apec sous toutes ses formes. C'est pourquoi nous aurions le plaisir d'offrir à l'Apec un accès premium à long terme sur la plateforme de Warmfie, en guise de remerciement pour votre soutien au moment de notre démarrage. Cet accès premium vous permettra d'aborder tous les membres que vous souhaiteriez, y compris les cadres mais aussi d'autres profils susceptibles de vous intéresser, de même que d'autres organismes avec lesquels l'Apec pourrait former des partenariats dans le cadre de sa mission. Nous sommes ouverts à toute proposition.

• **Actions Novapec de Warmfie**

Afin d'aider les cadres, Warmfie devra dans un premier temps leur permettre de trouver des interlocuteurs compatibles et leur donner les moyens de discuter pour trouver des solutions. Pour ce faire, un espace de rencontre sera à la disposition des inscrits sur la plateforme, où les cadres pourront trouver d'autres cadres partageant leurs intérêts, en plus des organismes dont les services correspondraient à leurs recherches. Parallèlement, tout cadre cherchant de l'aide pourra créer un espace dédié à son projet, où les autres interlocuteurs pourront venir l'aider, par exemple en proposant des formations ou des emplois pour ce qui concerne les organismes. Ces derniers pourront soit se joindre aux discussions dans les espaces de projets des cadres, soit contacter par messagerie les cadres ciblés. L'Apec aura également le choix de figurer comme partenaire de Warmfie dans l'annuaire des organismes, afin de renforcer sa visibilité auprès des cadres, mettre en avant son accompagnement et promouvoir sa plateforme.

• **Indicateurs d'évaluation**

Le succès du projet dépendra de notre capacité à assurer notre mission. En termes de bilan, nous nous concentrerons sur le nombre de cadres inscrits, le nombre de cadres accompagnés (notamment par l'Apec), mais également les chiffres d'affaires générés par le démarchage et l'inscription des organismes (notamment les entreprises privées). Par ailleurs, nous pourrions évaluer la rentabilité de notre activité commerciale en fonction des abonnements premium que nous offrirons aux organismes qui souhaiteraient promouvoir leurs services. Le bilan sera établi sur une période de 1 an (12 mois), idéalement de janvier à décembre 2025, en prenant en compte les délais liés à la réception des financements et à la création de la plateforme.

• Budget prévisionnel du PROJET

S'agissant d'un projet numérique, les principaux moyens matériels seront liés à l'informatique et l'utilisation d'ordinateurs, qui nécessiteront en outre l'installation de produits digitaux tels que des logiciels et des applications. En ce qui concerne les moyens humains, la fondatrice travaillera à temps plein sur les actions à mener, puis elle conclura un contrat d'emploi aidé en cas de besoin de renfort significatif, sinon des freelances seront sollicités. La création initiale de la plateforme sera effectuée par une agence web. La phase de pilotage débutera en 2025.

produits	subvention Novapec prêt bancaire chiffre d'affaires	+80 000 € +50 000 € +30 000 €
charges	<i>fixes</i> (expertise juridique et comptable, remboursement bancaire, salaires, loyers, abonnements, imprévus, taxes et impôts) <i>variables</i> (création plateforme, équipement et marketing)	-43 000 € -54 000 €
solde		+63 000 €

• Budget prévisionnel de la STRUCTURE

La subvention de Novapec permettra d'obtenir d'autres financements, par exemple un prêt bancaire pour compléter les besoins en revenus. Les salaires seront des contrats aidés dans un premier temps, puis principalement de contrats basés sur le SMIC. Des dividendes pourraient être versés à la PDG comme rémunération tous les trimestres au lieu d'un salaire mensuel.

RÉFÉRENCES	2025		2026		2027	
	<i>produits</i>	<i>charges</i>	<i>produits</i>	<i>charges</i>	<i>produits</i>	<i>charges</i>
PRODUITS						
subvention Novapec	+80 000 €		---		---	
prêt bancaire	+50 000 €		---		---	
chiffres d'affaires	+30 000 €		+100 000 €		+300 000 €	
CHARGES FIXES						
expertise juridique		-2 000 €		-2 000 €		-2 000 €
expertise comptable		-3 000 €		-3 500 €		-4 500 €
remboursement bancaire		-6 000 €		-12 000 €		-12 000 €
salaires		-25 000 €		-50 000 €		-75 000 €
loyers		-5 000 €		-10 000 €		-10 000 €
abonnements		-300 €		-500 €		-500 €
dépenses imprévues		-1 000 €		-1 000 €		-1 000 €
taxes et impôts N-1 (IS)		-700 €		-9 000 €		-30 000 €
CHARGES VARIABLES						
création plateforme		-50 000 €		---		---
équipement		-2 000 €		-4 000 €		-4 000 €
marketing		-2 000 €		-3 000 €		-4 000 €
Total de l'année	+160 000 €	-97 000 €	+100 000 €	-95 000 €	+300 000 €	-143 000 €
Solde de l'année	+63 000 €		+5 000 €		+157 000 €	
Solde cumulé	+63 000 €		+68 000 €		+225 000 €	